



Businessmodelle
zum Leben
erwecken

Business Partner Integration

Wir integrieren Business-Partner in Ihre Wertschöpfungskette

DIGITALE VERNETZUNG MIT BUSINESS-PARTNERN BEKOMMT EINE GRÖßERE BEDEUTUNG

In Zeiten von Industrie 4.0 erschließen Unternehmen mit neuen digitalen Partnern und Plattformen neue Kundengruppen. So bieten z. B. Elektro-Discounter produktbezogene Versicherungen an, Versicherungsabschlüsse werden mit Payback-Punkten belohnt und Vergleichsportale werden zu neuen Marktplätzen. Leistungen mehrerer Anbieter werden zunehmend zu neuen, attraktiveren Angeboten verschmolzen. Beispiel Versicherungswirtschaft: So liefern sogenannte Wearables – Computersysteme, die während der Anwendung am Körper getragen werden – Dateninformationen, die einen individuellen Versicherungstarif möglich machen.

Die notwendige Grundlage und Voraussetzung für solche Kombinationsangebote ist eine digitale und automatisierte Vernetzung aller Beteiligten – also nicht nur die

Vernetzung der Unternehmen mit ihren Kunden, sondern eben auch die Vernetzung von Unternehmen mit ihren Zulieferern. In Zukunft werden Robotisierung, künstliche Intelligenz und Auswertungen von Big Data von externen Partnern bereitgestellt und in die Kernprozesse der Unternehmen integriert werden müssen.

Das wollen Unternehmen:

- » Über Vertriebs-Kooperationen mit digitalen Marktplätzen neue Kundengruppen erschließen.
- » Durchgängige digitale Prozessketten in der Leistungserbringung.
- » Abwicklungs-Prozesse im Lebenszyklus eines Produktes über die Einbindung von Business-Partnern optimieren.

WE. ENSURE. SUCCESS. – AUF IHREM WEG IN DIE DIGITALE WELT

metafinanz ist ein Business- und IT-Consulting-Haus. Wir transformieren Business in neue Modelle für die Wirtschaft 4.0 und schaffen so die Basis für die nachhaltige Wettbewerbsstärke unserer Kunden; smart, schnell und sicher. Als Inkubator für neue Technologien – mit tiefem Business-Know-how aus 25-jähriger Erfahrung und herausragenden interdisziplinären Beratern – sind wir Wegbegleiter für das Geschäft unserer Kunden.

Business Partner Integration

WIR UNTERSTÜTZEN SIE IM GESAMTEN PROZESS DER PARTNERANBINDUNG

Wir helfen Ihnen, geeignete Themenbereiche für Kooperationen zu identifizieren, und unterstützen Sie bei der Auswahl der dazu passenden Partner. Wir analysieren die Auswirkungen einer solchen Kooperation auf bestehende Prozesse und Systeme und gestalten anschließend auf Basis unserer Fach- und Methodenkompetenz die neuen fachlichen Prozesse End2End. Ist die Kooperation etabliert, verifizieren wir im Einzelfall die Performance der Partner und zeigen mögliche Optimierungen auf.

Profitieren Sie von unseren Erfahrungen in der Businessanalyse, Servicedefinition, Entwicklung und Beratung zu Governance, Compliance und Datenschutz. Wir unterstützen Sie dabei, Ihre IT und Ihre Prozesse mit denen Ihres Partners optimal zu verzahnen und Ihr Business zu digitalisieren.

metafinanz bietet die technische Plattform zur Anbindung von Business-Partnern auch als Cloud-basierten Service an („Application as a Service“). Dadurch erhält Ihr Unternehmen eine standardisierte Schnittstelle zum Datenaustausch. Dies kann insbesondere für kleinere Unternehmen ein attraktiver Weg sein, weil sie so schnell und ohne entsprechende eigene Infrastruktur Kunden und Geschäftspartnern die gleichen Angebote anbieten können, die sonst nur Großunternehmen in ihrem Portfolio haben.

Unsere Leistungen für Sie:

Potenzial-Analyse

Beratung zur Auswahl von Business-Partnern

Business-Impact-Analyse und Business Cases

Prozessdesign

Aufbau von Schnittstellen

Messung der Effizienz

We. Ensure. Success.

UNSERE STÄRKEN – IHRE VORTEILE

- » metafinanz ist auf das Kundenziel fokussiert und findet schlanke, passgenaue Lösungen.
- » metafinanz spricht die Sprache des Fachbereichs und kennt die Herausforderungen der Branche.
- » Mit 25 Jahren Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Konzernen kennt metafinanz die gängigen Systeme, Prozesse, Strukturen und Architekturen und vernetzt Neues mit Bewährtem.
- » metafinanz überblickt eine Vielzahl von Tools und Anbietern, berät aber neutral in Ihrem Sinne.
- » metafinanz bietet speziell für Versicherungen einen eigenen Cloud Service, der in Schadensfällen die Kommunikation zwischen Versicherungsnehmern, Business-Partnern und Geschädigten ermöglicht.
- » metafinanz bringt Projekterfahrung im komplexen fachlichen Routing von Vorgangsdaten mit (Makleranbindung, Posteingang, Partneranbindung u. a.).

